

Комплексный онлайн-курс для МСБ

Все, что нужно для развития и масштабирования бизнеса в 4 модулях

Академия бизнеса EY
Кавказ и Центральная Азия



Структура онлайн-курса

Каждый модуль содержит видеоуроки, интерактивные тесты и кейсы для отработки навыков и внедрения решений в свой бизнес. Курс ориентирован на реальные задачи и помогает развивать бизнес с нуля или масштабировать уже действующий.

Модуль I. Digital для бизнеса

30 минут*

- Введение в цифровые инструменты для бизнеса
- Tilda - создание сайтов и CRM
- Google Workspace - облачный сервис
- Trello - система управления проектами
- ChatGPT для бизнеса
- Power BI - визуализация данных

Модуль II. Управление рисками

30 минут*

- Основы управления рисками
- Идентификация рисков
- Оценка риска
- Стратегии управления рисками

Модуль III. Управление персоналом

1,5 часа*

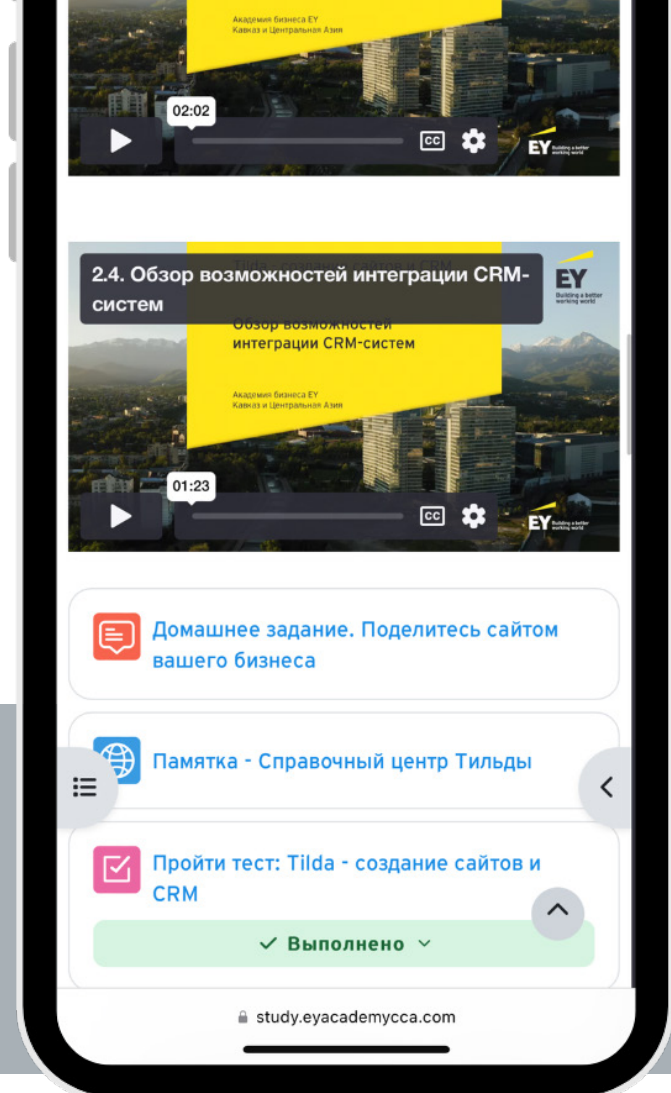
- Введение в управление персоналом
- Процесс найма и отбора персонала
- Обучение и развитие сотрудников
- Мотивация и стимулирование сотрудников
- Оценка производительности и обратная связь
- Руководство и лидерство в управлении персоналом

Модуль 4. Управление продажами

1,5 часа*

- Введение в продажи
- Подготовка к продажам
- Техники продаж
- Продвинутые стратегии продаж
- Овладение навыками заключения сделок

*длительность модуля без учета прохождения тестов



Как проходит обучение

Весь материал модуля размещён на одной странице для удобства и экономии времени – всё под рукой, без лишних переходов.



Обучайтесь через
мобильный телефон



Получайте оперативную
поддержку



Удобство и интуитивная
навигация

Платформа поддерживает различные языки

Казахский язык

Русский язык

Английский язык

Тренеры Академии бизнеса EY

Онлайн-курс записан командой бизнес-тренеров Академии бизнеса EY. Тренеры обладают богатым практическим опытом, а также международными квалификациями ACCA, ACCA DiplFR(Rus), CFA®, CIA®, CIMA®, DiplPSAS, IPMA®, MBA, MBTI®, PMP® и др.

Запросить CV тренера и задать вопросы о курсе:
academy@kz.ey.com

Как работает программа

Чтобы поддерживать вовлеченность, после каждого модуля проводится розыгрыш участия в тренинге Академии бизнеса EY.

Отчет на платформе показывает ключевую статистику: динамику активности и успеваемости.



Поэтапное прохождение

Каждый модуль открывается по завершению предыдущего



Сессия вопросов и ответов

Проведение согласно расписанию после каждого модуля



Розыгрыш тренинга

Автор лучшего вопроса получит сертификат на посещение тренинга Академии бизнеса EY



Выдача сертификатов

Выдача сертификатов об окончании курса после прохождения финального теста

Свяжитесь с нами для получения подробной информации:
academy@kz.ey.com

12 месяцев

4 модуля

