

PowerPoint: продающие презентации и искусственный интеллект

Академия бизнеса EY
Кавказ и Центральная Азия

2 дня | 16 академических часов
12 CPD-единиц | 14 CPE-часов

Программа тренинга

День 1

Цель презентации и её влияние на структуру и подачу материала

- Определение цели: почему правильная формулировка цели определяет весь ход подготовки. Виды целей и влияние на структуру

Практическое упражнение: формирование навыка эффективной постановки цели презентации

- Разбор кейсов, групповая работа и обратная связь: совместное определение целей, корректировка формулировок, фиксация лучших практик

Предварительный анализ: аудитория, место, время, формат

- Сегментация аудитории: как узнать потребности и уровень знаний слушателей
- Адаптация презентации, временные ограничения, логистика и формат

Как «продать» презентацию?

- Формирование ценностного предложения: что важного получит аудитория
- Техники убеждения: приёмы сторителлинга, эмоциональный триггер, «проблема-решение». Создание «трейлера» и визуальные акценты

Правила составления композиции

презентации и варианты подачи материала

- Последовательность, распределение смысловых блоков, переходы и связи, отсечение лишнего
- Варианты подачи материала: логика, проблематизация, интрига

Как эффектно завершить презентацию?

- Краткий итог, призыв к действию, ответы на вопросы и работа с возражениями, запоминающийся финал

Практическое упражнение: развитие навыка структурирования презентации с помощью ChatGPT

Стандарты оформления презентации

- Гармония в дизайне и частые ошибки

Практическая работа по оформлению презентации в MS PowerPoint

День 2

Создание презентаций с помощью ChatGPT

- Постановка точного запроса, автоматическое формирование структуры, генерация текста для слайдов, правки и фактическая проверка

Создание изображений для презентаций

- Сервисы генерации AI-картинок, формулировка запросов
- Авторское право, лицензии, использование AI-контента в коммерческих проектах
- Сжатие без потери качества, правильный формат (PNG, JPEG)

Продвинутая анимация и дизайн в PowerPoint

- Готовые шаблоны и эффекты, анимация элементов, работа с мультимедийным контентом, коллаборация в команде

Экспорт и компрессия презентаций

- Форматы экспорта: PPTX, PDF, видеоролики и другие
- Компрессия медиа: уменьшение размера изображений и видео без заметной потери качества
- Онлайн-сервисы: когда и зачем использовать, основные платформы для загрузки и шэринга
- Проверка совместимости: как убедиться, что презентация корректно откроется на чужом устройстве

Цели обучения

- Научиться создавать структурированные, убедительные и визуально привлекательные презентации с помощью современных инструментов и AI
- Освоить базовые и продвинутые приёмы оформления, анимации, использования графических материалов, а также принципы грамотной подачи контента
- Изучить возможности AI (ChatGPT, генерация изображений, автоматизация в Canva) для ускорения и упрощения работы над презентацией
- Получить практический опыт: формулировать цель, анализировать аудиторию, структурировать информацию и презентовать её максимально эффективно



Что вы получите в результате обучения

- Уверенные навыки постановки цели презентации, анализа аудитории и разработки структуры
- Практический опыт работы с AI для генерации текстов и изображений, а также оформления в Canva и PowerPoint
- Комплект методик по созданию презентаций: от начальной идеи и дизайна до экспорта и компрессии
- Готовые шаблоны и наработки, которые можно применять и дорабатывать для разных сфер деятельности.
- Материалы тренинга в электронном виде
- Профессиональные рекомендации от тренера-эксперта
- Сертификат Академии бизнеса EY

Как проходит обучение

- Интерактивно, с фокусом на практическое применение полученных знаний
- Включает групповые дискуссии, командные и индивидуальные задания, самопрезентации, ролевые игры
- Предоставляет возможность задать вопросы тренеру и обсудить их как в группе, так и индивидуально

Тренеры

Тренинг проводит команда бизнес-тренеров Академии бизнеса EY. Тренеры обладают богатым практическим опытом, а также международными квалификациями ACCA, ACCA DiplFR(Rus), CFA®, CIA®, CIMA®, DiplPSAS, IPMA®, MBA, MBTI®, PMP® и др.

Запросить CV тренера и задать вопросы о тренинге: academy@kz.ey.com

Для кого этот тренинг

- Руководители и менеджеры
- Бизнес-аналитики, маркетологи и специалисты в любых областях, где важна наглядная передача информации
- Преподаватели, коучи и спикеры
- Новички в области презентаций: знание кодинга или сложных программ не обязательно – все инструменты и приёмы разбираются пошагово

Форматы участия

Для участия необходим ноутбук, доступ в PowerPoint, аккаунт в ChatGPT

Открытый формат

Тренинг проводится по расписанию Академии бизнеса EY с 10:00 до 17:00 с перерывом на обед и двумя кофе-брейками.

Корпоративный формат

Программа может быть адаптирована и проведена специально для Вашей компании.

- Предварительный анализ потребностей в обучении, определение целей и задач
- Гибкий подход к выбору места, сроков и времени проведения тренингов
- Адаптация тренинга с учетом отраслевой специфики
- Отчет о результатах обучения по запросу клиента



Shape the future
with confidence