

МСФО (IFRS) 15: выручка по договорам с покупателями

Академия бизнеса EY
Кавказ и Центральная Азия

1 день | 8 академических часов
6 CPD-единиц | 7 CPE-часов



Программа тренинга

- ▶ Сфера применения
- ▶ Модель признания выручки: пять шагов
- ▶ Шаг 1: идентификация договора с покупателем
- ▶ Шаг 2: идентификация подлежащих исполнению обязательств
- ▶ Шаг 3: определение цены сделки
- ▶ Шаг 4: распределение цены сделки между подлежащими исполнению обязательствами
- ▶ Шаг 5: признание выручки в момент или по мере исполнения компанией каждого договорного обязательства
- ▶ Прочие вопросы оценки и признания
- ▶ Представление в отчетности
- ▶ Раскрытие информации

Цели обучения

- ▶ Понять практические аспекты применения стандарта МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями»
- ▶ Познакомиться с моделью признания выручки и пятью шагами
- ▶ Познакомиться с требованиями к раскрытию информации в соответствии с МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями»



Что вы получите в результате обучения

- ▶ Понимание требований стандарта МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями»
- ▶ Понимание важных аспектов модели признания выручки и каждого из пяти шагов
- ▶ Применение стандарта к специфическим ситуациям
- ▶ Материалы тренинга в электронном виде
- ▶ Профессиональные рекомендации от тренера-эксперта
- ▶ Сертификат Академии бизнеса EY

Как проходит обучение

- ▶ Практический курс, позволяющий рассмотреть вопросы, связанные с признанием, оценкой выручки и раскрытием информации в соответствии с требованиями МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями»
- ▶ Выполнение практических заданий с тренером-экспертом
- ▶ Получение профессиональных рекомендаций по применению стандарта на практике

Тренеры

Тренинг проводит команда бизнес-тренеров Академии бизнеса EY. Тренеры обладают богатым практическим опытом, а также международными квалификациями ACCA, ACCA DiplFR (Rus), CFA®, CIA®, CIMA®, DiplPSAS, IPMA®, MBA, MBTI®, PMP® и др.

Запросить CV тренера и задать вопросы о тренинге: academy@kz.ey.com

Для кого этот тренинг

- ▶ Финансовые директора и менеджеры
- ▶ Главные и ведущие бухгалтеры
- ▶ Внутренние аудиторы и контролеры
- ▶ Специалисты, занимающиеся подготовкой финансовой отчетности

Форматы участия

Открытый формат

Тренинг проводится по расписанию Академии бизнеса EY с 10:00 до 17:00 с перерывом на обед и двумя кофе-брейками.

Корпоративный формат

Программа может быть адаптирована и проведена специально для Вашей компании.

- ▶ Предварительный анализ потребностей в обучении, определение целей и задач
- ▶ Гибкий подход к выбору места, сроков и времени проведения тренингов
- ▶ Адаптация тренинга с учетом отраслевой специфики
- ▶ Отчет о результатах обучения по запросу клиента



EY

Building a better
working world